

Vacature bij PIA Group

Commercial Strategy Manager



TOP OF MINDS
Executive Search

PIA Group brengt financiële dienstverlening naar een nieuwe standaard, met technologie en AI als motor. In twee jaar groeide de Nederlandse tak van driehonderd naar zestienhonderd medewerkers, en het businessmodel moet meeschalen. De Commercial Strategy Manager brengt de commerciële strategie naar de praktijk en bindt op overtuigende wijze nieuwe kantoren aan de groep.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 4 jaar ervaring in consulting, commerciële rollen of business development
- Ervaring met het opzetten van commerciële partnerships
- Strategisch én focus op executie
- Resultaat- en datagedreven
- Sterke stakeholdermanager

 **Utrecht**

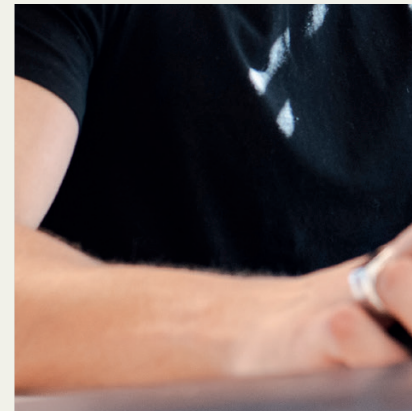


Over PIA Group

Sinds de lancering van PIA Group Nederland in 2022 groeide de organisatie razendsnel: inmiddels zijn 22 accountancy- en advieskantoren aangesloten, die samen dertigduizend klanten bedienen met zestienhonderd medewerkers. Achter die kantoren staat een hecht en high-performing PIA support team van vijftig collega's, met achtergronden in consulting, tech en diverse start-ups. Die combinatie van kennis zet PIA Group in om het snelle tempo van technologische ontwikkelingen om te buigen naar een voorsprong: de organisatie investeert fors in AI-toepassingen voor de financiële adviesdienstverlening, in data en in commerciële slagkracht om de sector verder te moderniseren.

Door zich aan te sluiten bij PIA Group profiteren lokale kantoren in financiële dienstverlening van schaalvoordelen op het gebied van technologie, operations, HR, finance en marketing. Als 'house of brands' behouden de kantoren hun eigen identiteit en cultuur. Het resultaat is een ondernemende groep die in hoog tempo haar leidende positie in de markt versterkt.

Want de ambities zijn stevig: de komende jaren wil PIA Group de grootste speler in het mkb-segment worden. Die ambitie kan niet worden waargemaakt zonder een hoge lat. Stevige KPI's en dito targets zijn hier de norm, maar gaan nooit ten koste van aandacht voor het individu en de sfeer. Voor medewerkers biedt PIA Group een bijzondere combinatie: de gedrevenheid en het analytische niveau van top-tier consulting met de nuchterheid en ondernemendheid van het mkb. Hier worden geen presentaties en roadmaps gemaakt die in de la blijven liggen; elk initiatief moet aantoonbaar effect sorteren.





Vacature

Commercial Strategy Manager

Om de reputatie van snelstgroeiende speler in deze dynamische markt waar te blijven maken, is een sterk team nodig. Het Business Improvement Team heeft drie strategische speerpunten: efficiëntie door inzet van technologie, commercial excellence en performance management. De Commercial Strategy Manager is mede verantwoordelijk voor het tweede speerpunt, en werkt samen met de directie aan de commerciële strategie voor de korte en de lange termijn. Daarbinnen zijn de transformatie van het business model en het uitdenken van een commerciële strategie die impact maakt de belangrijkste opgaven: van traditioneel naar een schaalbaar, toekomstbestendig model.

De kern van de transformatie is de verschuiving van een uurtje-factuur-tje-verdienmodel naar value-based pricing. Technologie en AI maken processen efficiënter, maar zetten het klassieke verdienmodel ook onder druk en maken de ontwikkeling van aansprekende klantproposities noodzakelijk. De Commercial Strategy Manager analyseert waar tarieven en aanbod per kantoor en businessline scherper kunnen, komt met voorstellen voor waardetoevoegende diensten met een passend prijsmodel, en signaleert de commerciële kansen die daaruit voortvloeien.

Naast het aandeel value-based pricing zijn klant- en omzetgroei belangrijke doelstellingen. Die groei ontstaat intern door cross-sell, evenals via partnerships met andere bedrijven. Door het verhaal van PIA Group goed over het voetlicht te krijgen, overtuigt de Commercial Strategy Manager kantoren om zich bij PIA Group aan te sluiten en weet zij/hij bestaande partnerships te versterken.

Het uitdenken van de commerciële strategie en het ideale model is slechts het begin. De Commercial Strategy Manager zorgt er ook voor dat veranderingen daadwerkelijk op de werkvloer landen, met een solide pricingmodel als concreet resultaat. Ook denkt zij/hij mee over productontwikkeling en proposities, en zet initiatieven op voor klantgroei via onder andere growth marketing. Sommige kantoren binnen de groep hebben op dit gebied al mooie stappen gezet, wat waardevolle input biedt voor een uitrol over de hele organisatie.

Wat de Commercial Strategy Manager ook wil bereiken, draagvlak van de partners is altijd een voorwaarde voor succes. Zonder dat draagvlak is verandering hoogst onwaarschijnlijk. De Commercial Strategy Manager onderhoudt goed contact met de partners en kan op hoog niveau met ze sparren. Eventuele weerstand buigt zij/hij vanuit inhoud en overtuigingskracht om naar commitment.

” *Schaal alleen verandert een sector niet. Een model heeft pas waarde als het zichtbaar is op de factuur op een manier die voor kantoren én klanten goed werkt. Aan het einde van jaar één wil ik kunnen zeggen: dit is het model, daar hebben we deze partnerships mee opgebouwd, met deze meetbare stroom aan klanten als resultaat. Kortom: geen papieren exercitie, maar echte impact.* ”

- Joep van Deutekom, Director Business Improvement





Een achtergrond in consulting, commerciële rollen of business development vormt voor deze rol een logisch vertrekpunt. De ideale kandidaat weet hoe een commercieel model in elkaar zit en kan (potentiële) klanten vanuit de inhoud en met een sterk verhaal overtuigen. Een sterke focus op executie kan tot slot niet ontbreken. Wat op papier staat, moet in goede samenwerking met stakeholders effectief naar de werkvloer vertaald worden. Een Commercial Strategy Manager die impact wil maken die vrijwel direct zichtbaar is, komt bij PIA Group precies op de juiste plek, op het juiste moment.



Interesse?

PIA Group werkt voor de invulling van deze vacature met Top of Minds.
Neem contact op met Martine Francken via martine.francken@topofminds.com of met Isabella van Tetering via isabella.vantetering@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search